

исх. 2-01/21 от 17 января 2022 г.

**Руководителю образовательной  
организации высшего образования  
(по списку)**

### **Информационное письмо-приглашение.**

С целью реализации «Стратегии развития молодежи Российской Федерации на период до 2025 года», в части вовлечения молодежи в предпринимательскую деятельность, приглашаем команду возглавляемой Вами образовательной организации к участию в **программе «Стартап-генератор»**, которая пройдет **24 - 26 февраля 2022 года**.

Программа разработана на основании необходимости развития ключевых предпринимательских знаний и навыков у молодежи, и передачи современных международных образовательных инструментов для преподавателей, трекер-менеджеров, менторов. В программе учтены: опыт инновационного центра «Сколково», рекомендации Министерства экономического развития РФ, практический опыт запуска стартап программ на базе МГУ им. М.В. Ломоносова, ГБУ «Малый Бизнес Москвы». В мероприятии принимают участие федеральные эксперты, обладающие профильным опытом работы, наилучшим образом воспринимаемые аудиторией.

Программа состоит из образовательных модулей направленных на экспресс прохождение акселерационной программы для выработки практического опыта разработки бизнес-проектов и эмпатии.

Программа мероприятия прилагается. Мероприятие будет проведено с учетом всех санитарно-эпидемиологических норм.

*О своем решении просим сообщить в организационный комитет программы до 10 февраля: +79261048073, [dsferainfo@gmail.com](mailto:dsferainfo@gmail.com)*

**С уважением,**

**Генеральный директор**



**А.Ю. Денисенко**

## ОБРАЗОВАТЕЛЬНАЯ ПРОГРАММА «СТАРТАП - ГЕНЕРАТОР»

**Тренер: Разбегаев Дмитрий**, эксперт в области стратегического маркетинга и операционной эффективности бизнеса, тренер и архитектор акселерационных программ для инновационных стартапов, исполнительный директор венчурного фонда ISLA, сертифицированный тренер программ развития предпринимательской активности Министерства экономического развития РФ, спикер и эксперт Открытого университета Сколково, аккредитованный трекер СБЕР'а, сертифицированный трекер социальных проектов. Эксперт конкурсных комиссий и спикер федеральных программ.

<b>24 февраля</b>	
до 15.00	Заезд. Размещение. Обед. Отдых.
15.00	Регистрация участников. Приветственное слово организаторов.
15.30	<b>Образовательный модуль 1.</b> <i>Способы генерации идей развития бизнеса.</i> <i>Основы Дизайн-мышления.</i> <i>Как создавать продукты нужные потребителю через поиск их проблем.</i> <i>Как проверить бизнес еще не запустив его и не вложив денег. Основы бизнес-моделирования.</i>
19.00	Кофе-брейк
20.00	<b>Networking-drive «Личный бренд основателя»</b> <i>Этапы запуска стартапа.</i> <i>Как инвесторы смотрят на команду.</i>
<b>25 февраля</b>	
до 10.00	Завтрак
10.00	<b>Образовательный модуль 2.</b> <i>Как создать бизнес и «не проесть» деньги инвестора.</i> <i>Leap подход.</i> <i>Как найти и проверить будущих покупателей.</i> <i>Как формировать и проверять гипотезы.</i> <i>Основы Customer Development. Ценностное и решенческое интервью.</i>
11.00	<b>Образовательный модуль 3.</b> <i>«Сборка» продукта». Практика дизайн-мышления.</i> <i>Ценностное предложение как инструмент повышения конкурентоспособности, добавочной стоимости продукта и формирования успешной бизнес-модели.</i> <i>Работа с ценностным предложением для клиента.</i> <i>Анализ потребителей как возможность усиления конкурентных преимуществ.</i>
13.00	Кофе-брейк
14.00	<b>Образовательный модуль 4.</b> <i>Как проверить, что финансовая модель сходится и мы заработаем денег.</i> <i>Бизнес-модель как инструмент проверки гипотез, прибыльности реализуемых решений и привлекательности для инвестора.</i> <i>Шаблоны бизнес-моделей.</i>
16.00	<b>Образовательный модуль 5.</b> <i>Pitch Anything. An Innovative Method for Presenting.</i> <i>WOW-выступление на DemoDay.</i> <i>Эффективная презентация и как заинтересовать инвестора, еще не выйдя на сцену.</i> <i>Elevator-pitch, или как успеть донести смысл за минуту, пока едешь с инвестором в лифте.</i>
18.00	Ужин
19.00	<b>Workshop в командах.</b> <i>Упражнение «Выйди из здания».</i>

20:00	Свободное время.
<b>26 февраля</b>	
8.00	Завтрак
10.00	<b>Подведение итогов программы. Защита проектов с участием приглашенных экспертов/диагностические сессии. Networking-drive «Я-предприниматель».</b>
12.00	Отъезд.

### Технический райдер программы «Стартап-генератор».

- Возможный возраст участников программы - от 18 лет.
- Стоимость участия одного человека в программе - 36000 руб. (двухместное размещение, трехразовое питание «шведский стол», рабочие тетради и методические материалы.
- Для студентов предлагается льготная стоимость участия в программе – 18700 руб. В стоимость включены: проживание (заезд 24 февраля (до 15.00), отъезд 26 февраля (после 12.00)/трехместное размещение, трехразовое питание («шведский стол»), рабочие тетради и методические материалы.
- Заявку на участие в программе необходимо направить до 10 февраля на адрес: [dsferainfo@gmail.com](mailto:dsferainfo@gmail.com)

### ФОРМА ЗАЯВКИ на официальном бланке ФГБОУ ВО

ООО «Центр развития бизнеса «Деловая сфера»

Подтверждаем участие делегации (наименование образовательной организации) \_\_\_\_\_ в образовательной программе «Стартап-генератор» 24-26 февраля 2022 года.  
 ФИО, email, телефон участников \_\_\_\_\_.  
 Контактное лицо для оформления договора \_\_\_\_\_ (e-mail, моб. телефон).

Подпись должностного лица

Ф. И. О.

- Оплата участия в программе производится по договору с ООО «Центр развития бизнеса «Деловая сфера» (форма договора направляется после подтверждения участия; возможна пост оплата, по счету и акту выполненных работ). Перед началом программы необходимо направить на адрес [dsferainfo@gmail.com](mailto:dsferainfo@gmail.com) копию договора с печатью организации (или гарантийное письмо об оплате). Оригиналы документов необходимо привезти с собой.
- Время прибытия в г. Сочи необходимо сообщить до 15 февраля по номеру +79261048073 - WhatsApp (орг. комитет программы).